



Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung als:

Sales Spezialist (m/w/d)

Vollzeit / südlich von Wien

Ihre zukünftigen Aufgaben:

- Sie haben die Verantwortung für das Vertriebsgebiet (Ost) inklusive der Entwicklung von Absatzstrategien und verfolgen die Erreichung der vorgegebenen Budgets und Kennzahlen.
- Sie verfügen über Verkaufserfahrung im Außendienst aus dem Investitionsgüterbereich
- Sie fungieren als Schnittstelle zwischen unseren Kund*innen sowie internen Abteilungen.
- Sie nehmen aktiv an Messen, Veranstaltungen und Fachtagungen teil.
- Sie präsentieren unseren Kund*innen innovative Produktgesamtlösungen und erarbeiten mit Ihnen zusammen die dazugehörigen Finanzierungs- und Servicelösungen.

Ihre Fähigkeiten und Qualifikationen:

- Einschlägige Berufserfahrung in der Logistikbranche;
- Fließende Deutsch-Kenntnisse sowie fortgeschrittene Englisch-Kenntnisse und IT-Affinität
- Hohe Service- und Kundenorientierung, Kommunikationsstärke, Flexibilität und Eigenständigkeit
- Führerschein der Klasse B und Reisebereitschaft
- Erfahrung im Führen von Verhandlungen mit Entscheidungsträgern (C-Level)

Das Besondere an dieser Position:

- Etabliertes, internationales Unternehmen mit Möglichkeiten zur Weiterentwicklung
- Moderne Arbeitsumgebung mit modernen Geräten
- Gleitzeitvereinbarung sowie die Möglichkeit im Homeoffice zu arbeiten
- Für diese Position beträgt das Mindestjahresgehalt EUR 75.000,-- brutto. Eine Überzahlung ist je nach Erfahrung und Qualifikation vorgesehen!

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per Mail an bewerbung@co3x3.com, z.H. Fr. Nabavi oder bewerben Sie sich direkt [hier!](#)

CO3x3 Consulting Services GmbH

1030 Wien, Erdbergstraße 10/7, Tel: +43 (0)1 710 94 69, office@co3x3.com, www.co3x3.com