



Unser Kunde ist ein selbständiges Tochterunternehmen des größten Anbieters von hoch qualitativen Gesundheitsdienstleistungen in Österreich. Innovation, nachhaltige Qualität und absolute Kundenorientierung sichern dem Unternehmen seit vielen Jahren die Marktführerschaft. Werden Sie Teil dieser Erfolgsgeschichte und bewerben Sie sich für die Position:

## **Geschäftsbereichsleitung/Vertrieb Österreich**

### **Ihre Aufgabenschwerpunkte:**

- Sie steuern den Gesamtvertrieb Österreich mit Schwerpunkt auf Mitarbeiterführung und Rekrutierung sowohl in der strategischen Ausrichtung als auch in der operativen Umsetzung.
- Mit professionellem Einsatz von Planungs- und Ertragssteuerungstools steuern Sie die wirtschaftliche Gebarung des Geschäftsbereiches und arbeiten eng mit dem kaufmännischen Leiter zusammen.
- Sie überzeugen durch werteorientierte Führung, fordern und fördern die Mitarbeiter und sind durch Ihre unternehmerische Haltung und Ihr Gespür für die Kundenbedürfnisse Vorbild für Ihre Teams - soziale Kompetenz wird von Ihnen gelebt.
- Durch klare Kommunikation mit Mitarbeitern, Führungskräften und verschiedenen Stakeholdern gelingt es Ihnen, die Marke für alle Beteiligten wertvoll und erlebbar zu machen.

### **Ihre Qualifikationen:**

- Sie verfügen über einen betriebswirtschaftlichen Studienabschluss bzw. über gleichwertige, nachweisbare Erfahrung on the Job.
- In den Branchen Gesundheit, Service, B2C fühlen Sie sich zu Hause und Sie haben einen entsprechenden Praxis- und Erfahrungshintergrund.
- Ihre langjährige Führungserfahrung gibt Ihnen Souveränität in der Führungsarbeit und die Fähigkeit, sowohl lang-, als auch kurzfristige Ziele erfolgreich umzusetzen.
- Sie wissen um die Bedeutung qualifizierter Mitarbeiter für die Erreichung höchster Kundenzufriedenheit im B2C Bereich und blicken auf entsprechende Erfolge in der Markenführung zurück.

### **Was sie erwarten können:**

Eingebettet in einem soliden und sicheren Unternehmen, das seit Jahrzehnten in einem stetig wachsenden Markt tätig ist, können Sie Ihre Karriere langfristig gestalten. Qualität und Langfristigkeit stehen im Vordergrund für diese Position. Daher wird ein Fixgehalt ab EUR 75.000,- p.a. geboten. Sie berichten direkt an die Geschäftsführung und sind Teil des Managementteams. Ein professionelles Onboarding sowie die Möglichkeit zur fachlichen Weiterbildung runden das attraktive Angebot ab.

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte unter Angabe von Sperrvermerken per Mail an [mh@co3x3.com](mailto:mh@co3x3.com), zH Fr. Haider oder bewerben Sie sich direkt [hier](#).

Wenn sie zusätzliche Informationen über die ausgeschriebene Position benötigen, rufen Sie bitte Tel. +43 1 710 9469.